

Adaptations pédagogiques :

L'aide humaine à la vie scolaire : installation, secrétariat, étude, aide aux devoirs.

Le groupe Classe est à effectif réduit pour un meilleur suivi individuel

Les salles bénéficient d'équipements qui optimisent les apprentissages : laboratoire de langues, salle d'Education Physique et Sportive, salles informatiques, CDI, salle d'arts plastiques...

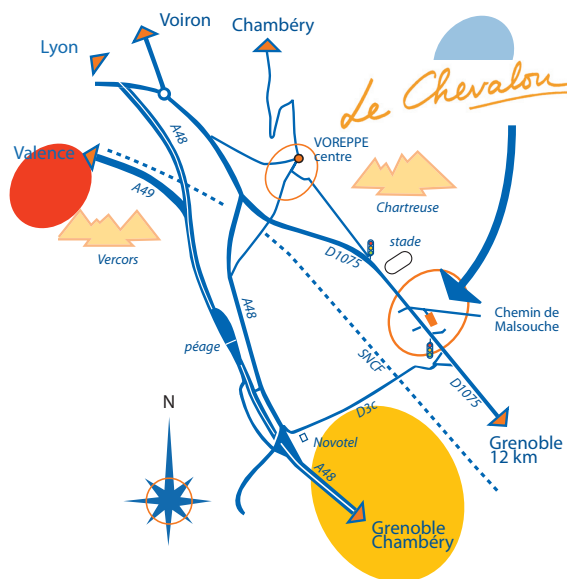
Le réseau informatique interne facilite la réalisation des travaux personnels. Les postes informatiques sont adaptés individuellement aux besoins de chaque élève, avec l'aide de l'ergothérapeute.

Les supports pédagogiques et adaptations sont choisis en fonction des besoins de chacun (tables réglables, utilisation de clavier virtuel, de guide-doigt, de logiciels spécialisés « Dragon Dictate » « Tout en clic » ou « Clavicom »...)

Le travail en synergie avec les professionnels de l'établissement (ergothérapeute, orthophoniste, neuropsychologue, personnel médical, éducatif et social) permet une réflexion pédagogique commune et une amélioration des outils proposés à chaque élève.

L'établissement est centre d'examens, ce qui permet aux élèves de conserver un environnement accessible durant les épreuves, en évitant déplacements et fatigue.

Le projet scolaire et professionnel de chaque élève est évalué régulièrement à l'occasion des réunions de projet et des conseils de classe.



Le Chevalon
Institut d'Education Motrice
et de Formation Professionnelle




APF
Association des Paralysés de France
Institut d'Education Motrice
et de Formation Professionnelle APF "Le Chevalon"
100 chemin de Malsouche - 38340 VOREPPE
Tél : 04 76 50 00 90 - Fax : 04 76 50 16 62
<http://www.apf-voreppe.asso.fr>
e-mail : secretariat@apf-voreppe.asso.fr

**LE CAP EMPLOYE DE VENTE
SPECIALISE OPTION B
PRODUIT COURANT**

Bouge les lignes !

LE CAP EMPLOYE DE VENTE SPECIALISE OPTION B

En point de vente spécialisé, le titulaire de ce CAP accueille et informe le client. Il présente les caractéristiques techniques et commerciales des produits, conseille le client et conclut la vente. Il propose des services d'accompagnement de la vente et contribue à la fidélisation de la clientèle. Par ailleurs, il participe à la réception, à la préparation et à la mise en valeur des produits, et le cas échéant à l'expédition.

Le cursus du CAP est proposé avec un étalement en 3 ans.

Ce diplôme de niveau V permet une entrée directe dans la vie active mais une poursuite d'étude peut également être envisagée avec le Baccalauréat Professionnel Accueil Relations Clients Usagers ARCU (en coopération avec les lycées professionnels de proximité).

Enseignement général :

- Français,
- Histoire-Géographie,
- Maths-Sciences,
- Anglais,
- Prévention Santé Environnement,
- Sport,
- Economie-Droit.

Enseignement professionnel :

VENTE :

Accueil et recherche des besoins
Présentation du produit et argumentation
Réponse aux objections
Conclusion de l'entretien de vente
Réalisation d'opérations complémentaires et de calculs commerciaux

GESTIONS DES STOCKS :

Réceptionner les produits et tenir les stocks
Aider au suivi de l'assortiment

STAGES :

Stages professionnels de 16 semaines réparties sur les 3 années.
Exemple d'enseignes ayant accueilli des stagiaires du Chevalon :
KING JOUET, KIABI, CARREFOUR, FNAC, DECITRE....

MAGASIN D'APPLICATION EN CLASSE :



Entraînement à la prise de commandes, contrôle des livraisons, mise en rayon, étiquetage, vente et encaissement lors d'opérations commerciales au sein de l'établissement :
- vente de chocolats,
- vente d'articles et de décorations de Noël.

MODULES DE FORMATION

En partenariat avec le groupement des Mousquetaires.

Stage de Dynamique de Recherche d'Emploi au sein de l'établissement

INFORMATIQUE :

Powerpoint, tableur et texteur

VISITES DE MAGASINS :

La Caserne de Bonne (centre commercial à Grenoble), IKEA, Darty, Intermarché, Botanic, Nature et Découvertes...